

VOTRE PARTENAIRE STRATEGIQUE POUR
VOTRE CARRIERE ET VOTRE ASCENSION PROFESSIONNELLE

PROMOUVOIR LA DURABILITE SOCIALE ET LA GESTION DE LA MAIN- D'ŒUVRE LOCALE DANS LES MARCHES PUBLICS

Genre, inclusion, et conformité sociale

06 - 15 MAI 2026 | 8h - 15h (HEURE LOCALE)

SINGAPOUR |



05 RAISONS D'Y PRENDRE PART

Vous travaillez dans une administration publique ?
Vous êtes impliqués dans la chaîne de gestion des marchés publics, des approvisionnements ou des achats ?
Ce séminaire est fait pour vous !

Voici 5 raisons incontournables d'y prendre part :

1 Intégrer la durabilité sociale sans fragiliser la légalité des marchés

Maîtriser comment introduire les exigences sociales, de genre et d'inclusion tout en respectant les principes de concurrence et d'égalité de traitement.

2 Répondre aux exigences croissantes des bailleurs et réformes nationales

Aligner les pratiques des SPM et acheteurs avec les standards de la Banque mondiale, de la BAD, de l'UE et de l'AFD en matière sociale.

3 Valoriser la main-d'œuvre locale dans les marchés publics

Utiliser l'achat public comme outil de création d'emplois locaux, de compétences et de transfert de savoir-faire.

4 Réduire les risques sociaux et réputationnels des projets publics

Anticiper les conflits sociaux, les non-conformités et les sanctions liées au non-respect des normes sociales.

5 Professionnaliser l'évaluation des offres sur les critères sociaux

Passer d'une approche déclarative à des critères sociaux mesurables, vérifiables et auditables.

QUI EST (SONT) LES FORMATEUR.S

Akibou BASSABI MOUSSE

Consultant - Formateur en Passation des Marchés Publics financés par les bailleurs de fonds intervenant auprès de cadres et organisations de 17 pays d'Afrique.

Chargé de Cours de Politiques et Directives des Institutions Financières en matière de passation de marchés publics pour le compte des Masters Professionnels en Marchés Publics et PPP.



PROGRAMME DETAILLE DU SEMINAIRE

Accueil et mot de bienvenue de BASS CONSULTING Session d'introduction au séminaire de formation: identification des attentes particulières des participants, discussions et validation du planning du séminaire de formation

**JOURS
182**

FONDEMENTS DE LA DURABILITE SOCIALE DANS LA COMMANDE PUBLIQUE

- Notions clés: durabilité sociale, inclusion, égalité de genre
 - Cadre juridique national et international applicable
 - Place des critères sociaux dans les marchés publics
 - Responsabilités des acheteurs et SPM

Études de cas : intégration sociale réussie vs erreurs à éviter

**JOURS
384**

GENRE ET INCLUSION DANS LES PROCEDURES DE PASSATION

- Intégration du genre dans la planification des marchés
- Prise en compte des groupes vulnérables et marginalisés
- Clauses sociales liées à l'égalité et à la non-discrimination
 - Critères d'évaluation sociale des offres

Atelier pratique : rédaction de clauses sociales et de genre

**JOURS
486**

GESTION ET VALORISATION DE LA MAIN-D'OEUVRE LOCALE

- Cadre légal de l'emploi local dans les marchés publics
- Exigences en matière de main-d'œuvre locale dans les DAO
- Formation, transfert de compétences et sous-traitance locale
 - Suivi des engagements sociaux des titulaires

Cas pratiques : marchés de travaux, services et fournitures

**JOURS
788**

CONFORMITE SOCIALE ET CONTROLE DE L'EXECUTION

- Normes sociales applicables (travail, sécurité, protection sociale)
 - Mécanismes de contrôle de la conformité sociale
 - Gestion des non-conformités et mesures correctives
 - Rôle du SPM en phase d'exécution

Études de cas : conflits sociaux et réponses contractuelles

JOURS 9&10

MESURE DE L'IMPACT SOCIALE ET REDEVABILITE

- Indicateurs de performance sociale dans les marchés publics
 - Reporting social et traçabilité des engagements
 - Audit social et exigences des bailleurs
 - Communication institutionnelle et transparence
- Atelier de synthèse : modèle de suivi de la durabilité sociale d'un marché
 - Quiz d'évaluation finale des acquis
- Recommandations pour les administrations participantes
 - Evaluations finales de la formation
- Remise des attestations & clôture de la session de formation
 - Photo de famille

QUELQUES IMAGES AVEC NOS PARTICIPANTS



TARIFICATION DU SEMINAIRE

(SANS HEBERGEMENT)

3.000.000 FCFA
6,000 \$

(AVEC HEBERGEMENT)

4.000.000 FCFA
7,500 \$

- ✓ FRAIS DE FORMATION
- ✓ HEBERGEMENT COMPLET (11 NUITEES)
- ✓ PETIT-DEJEUNER (BUFFET)
- ✓ UNE TABLETTE NUMERIQUE NEUVE
- ✓ DEJEUNER PAR JOUR AU RESTAURANT DE L'HÔTEL
- ✓ PAUSE-CAFE FIN D'APRES MIDI (EN SALLE)
- ✓ KIT COMPLET DE FORMATION
- ✓ UN COFFRET DE LUXE PERSONNALISE
- ✓ ATTESTATION DE FORMATION AVEC QR SECURISE DE VERIFICATION
- ✓ CLE USB GRAVE AU LASER AVEC LA DOCUMENTATION COMPLETE DU SEMINAIRE

Frais de participation (prise en charge institutionnelle)

Montant à régler par l'administration, l'institution ou l'organisme employeur du participant.

Envoyez votre mail / celui de votre administration + Le Titre de votre 1^{er} Responsable afin de recevoir une invitation

LE KIT COMPLET QUE VOUS ALLEZ RECEVOIR



Conférencier avec calculatrice & stylo



Tapis Souris



Clé USB 3.0 en bois gravé au laser



Tablette numérique avec clavier & pochette*



Coffret (porte carte de visite, stylo de luxe et porte clé en cuir) avec votre nom complet gravé au laser*



Attestation / Certificat de fin

VOTRE FORMULAIRE D'INSCRIPTION

NOM DE LA STRUCTURE		
THEME CHOISI		
PARTICIPANT.E.S		
1	Nom.s & Prénom.s _____ Fonction _____	Tél _____ E-mail _____
2	Nom.s & Prénom.s _____ Fonction _____	Tél _____ E-mail _____
3	Nom.s & Prénom.s _____ Fonction _____	Tél _____ E-mail _____
4	Nom.s & Prénom.s _____ Fonction _____	Tél _____ E-mail _____
5	Nom.s & Prénom.s _____ Fonction _____	Tél _____ E-mail _____
PAIEMENT		
<input type="checkbox"/> Chèque		Nom.s & Prénom.s _____
<input type="checkbox"/> Virement bancaire		Fonction _____
<input type="checkbox"/> Autre		Fait à _____, le _____
Montant total HT _____		Signature & Cachet _____
VALIDATION		

CONDITIONS GENERALES DE VENTES

Dispositions Générales

Les présentes Conditions Générales de Vente (ci-après les "CGV") s'appliquent à toutes les offres de services de BASS CONSULTING relatives à des commandes passées auprès de BASS CONSULTING par tout client professionnel (ci-après "le Client"). Le fait de passer une commande implique la réception entière et sans réserve du Client aux présentes CGV. Toute condition contraire et notamment toute condition générale ou particulière proposée par le Client ne peut, sauf acceptation formelle et écrite de BASS CONSULTING, prévaloir sur les présentes CGV et ce, quel que soit le moment où elle aura pu être portée à sa connaissance. Le fait que BASS CONSULTING ne se prévale pas à un moment donné de l'une quelconque des présentes CGV ne peut être interprété comme valant renonciation à la prévaloir ultérieurement. Le Client se porte à disposition des présentes CGV par l'ensemble de ses salariés, préposés et agents. Le Client reconnaît également que, préalablement à toute commande, il a bénéficié des informations et conseils suffisants de la part de BASS CONSULTING, lui permettant de s'assurer de l'adéquation de l'offre de services à ses besoins.

BASS CONSULTING est un organisme de formation enregistré sous le N° TG-LOMB 1912 (en se registrer n'en va pas signifier de l'être). A ce titre, BASS CONSULTING est habilité à signer des conventions de formation. Les factures délivrées tiennent lieu de convention simplifiée de formation. Une attestation de présence individuelle est jointe à la facture sur demande du Client et peut être envoyée en version électronique également.

Le Client, comme client de ses offres de services, accepte d'être cité par BASS CONSULTING, sous réserve du respect des dispositions légales aux frais de la matière, dans ses listes de références et propositions à l'attention de ses prospects et de sa clientèle notamment sur son site internet, entretiens avec des tiers, communications à son personnel, rapport annuel aux actionnaires, ainsi qu'en cas de dispositions légales, réglementaires ou comptables l'exigeant.

Inscriptions - Annulation

Toute commande devra être formulée par écrit via la fiche d'engagement ou lettre d'inscription. Toute commande est soumise à l'acceptation de BASS CONSULTING, qui intervient dans les trois (3) jours ouvrés de la réception de la commande. BASS CONSULTING se réserve le droit de refuser une inscription à une formation dans le cas où le nombre maximum de participants mentionné sur la plaquette de la formation sera atteint, le participant sera alors orienté vers une session équivalente programmée à une autre date.

En cas d'annulation, de report ou de modification d'une commande par le Client, celui-ci acquittera, à titre de dédommagement à BASS CONSULTING, une somme forfaitaire, déterminée comme suit: 50 % du montant de la commande resteront acquis à BASS CONSULTING si l'annulation, le report ou la modification est reçue dans les 5 jours ouvrés qui précèdent le début de la formation; et 100 % si l'annulation, le report ou la modification est reçue moins de 3 jours ouvrés avant la date prévue pour la formation. Une demande de report intervenant moins de 3 jours ouvrés avant le début d'une prestation sera considérée comme une annulation. En cas d'absence d'un ou plusieurs participants, le premier jour d'une prestation, la prestation commandée reste due dans son intégralité. L'attestation de fin de formation tiendra compte du nombre de jours effectivement validés. Toute formation commandée est non remboursable. BASS CONSULTING se réserve le droit d'annuler toute formation en cas de force majeure (manque de participants, de problèmes d'approvisionnement en supports de cours, de maladie de son instructeur, interruption des services en cas de conflits, défaillance des moyens de transmission des communications, indisponibilité des locaux de formation du fait d'un tiers, conditions météorologiques et crises sanitaires, etc.) sans dédommagement, ni pénalité au Client. Le Client pourra choisir une autre date dans le calendrier des formations, ou annuler son inscription sans pénalités. BASS CONSULTING ne pourra être tenu responsable des frais engagés par le Client ou dommages conséquents à l'annulation d'une formation ou à son report à une date ultérieure. Les catalogues des formations BASS CONSULTING ne sont pas des documents contractuels.

Prix et conditions de paiement

Prix: le prix des formations est celui en vigueur au moment de l'émission de la commande et affiché sur la plaquette de formation. Le règlement du prix de la formation est à effectuer 5 jours au moins avant à la formation, comptant, sans escompte à l'ordre de BASS CONSULTING (BASS CONSULTING se réserve le droit de refuser la venue d'un participant si manquement du paiement avant sa formation). Les prix sont exprimés hors taxes.

Conditions de paiement: BASS CONSULTING établit une facture définitive le dernier jour de la formation. Pour les clients ayant déjà une convention / un accord / un partenariat avec BASS CONSULTING, le paiement peut s'effectuer au moins dix (10) jours suivants la date de facturation, sauf stipulations contraires prévues dans des conditions particulières. De plus, à l'égard de tout nouveau Client, ou en cas de défaillance ou de retard d'un Client dans le règlement d'une précédente facture, BASS CONSULTING se réserve le droit d'exiger un prépaiement.

Les traites adressées pour acceptation doivent nous être retournées sous huitaine de leur envoi.

En outre, en cas de défaut de paiement total ou partiel, BASS CONSULTING conservera les acomptes éventuellement perçus, à titre d'indemnité minimum forfaitaire sans préjudice des dommages-intérêts complémentaires qu'elle pourrait réclamer. Enfin, en cas de doute sur la solvabilité du Client établi sur la base de données internes telles que retards de paiement de factures antérieures, BASS CONSULTING se réserve le droit de résilier et/ou résoudre de plein droit, immédiatement par la seule émission d'une lettre recommandée avec avis de réception, toutes les commandes en cours, sans compensation.

Durée de validité

La durée de validité des offres figure sur les offres de formation, au-delà de cette limite l'offre est caduque et les prix peuvent être révisés sans conditions.

Pour les offres comprenant une formation associée à une prestation complémentaire (examen de certification, coaching, accompagnement etc...), cette dernière doit être consommée par le client dans un délai d'une année suivant la fin de la formation. Au-delà, la prestation est caduque et les sommes versées restent acquises à BASS CONSULTING.

Droits de Propriété

Le participant de formation comprend la fourniture de la documentation destinée à l'usage interne du Client au format papier ou électronique. BASS CONSULTING et/ou les constructeurs conservent l'intégralité des droits d'auteur (propriété littéraire et artistique) et des droits de propriété intellectuelle et industrielle sur le contenu des formations ainsi que sur la littérature éditée et la documentation. Toute reproduction, modification ou divulgation à des tiers de tout ou partie de ces formations ou documents, sous quelque forme que ce soit, est interdite sans l'accord préalable de BASS CONSULTING.

Droit applicable - Attribution de compétence

Les présentes conditions générales sont régies par le droit togolais. En cas de litige entre le Client et BASS CONSULTING à l'occasion de l'exécution du contrat, il sera recherché une solution à l'amiable et, à défaut, le règlement sera du ressort des juridictions togolaises.

LES STRUCTURES QUI NOUS ONT CHOISI



BANQUE OUEST AFRICAINE DE DEVELOPPEMENT



BUREAU NATIONAL D'ETUDES TECHNIQUES ET DE DEVELOPPEMENT (BNETD)



BANQUE D'INVESTISSEMENT ET DE DEVELOPPEMENT DE LA COTE D'IVOIRE



FONDS AFRICAIN DE GARANTIE ET DE COOPERATION ECONOMIQUE



SOCIETE NATIONALE D'ÉLECTRICITÉ DU SÉNÉGAL



SOCIETE DES ENERGIES DE CÔTE D'IVOIRE



SOCIETE TOGOLAISE D'EAUX



SOCIETE DE DISTRIBUTION D'EAU DE LA COTE D'IVOIRE



MINISTERE DU PETROLE



MINISTERE DE L'ECONOMIE ET DES FINANCES



CANAL+ CÔTE D'IVOIRE



SOCIETE DES AEROPORTS DU BENIN



CENTRE NATIONAL HOSPITALIER UNIVERSITAIRE HUBERT KOUTOUKOU MAGA



AUTORITE DE LA MOBILITE URBAINE DANS LE GRAND ABIDJAN (AMUSA)



SOCIETE BENINOISE D'ENERGIE ELECTRIQUE



GESELLSCHAFT FÜR AGRARPROJEKTE IN ÜBERSEE



LOTOTÉ



AGENCE BENINOISE D'ÉLECTRIFICATION RURALE ET DE MAÎTRISE D'ÉNERGIE (ADE)



CONSEIL NATIONAL DES CHARGÉS DU TOGO



LABORATOIRE CENTRAL DU CONTRÔLE DE LA SÉCURITÉ SANITAIRES DES ALIMENTS (LCSSA)



CAISSE NATIONALE DE SÉCURITÉ SOCIALE (CNSS) DU BENIN



AGENCE NATIONALE D'APPUI AU DÉVELOPPEMENT À LA BASE (ANADES) DU TOGO



AGENCE DES SYSTEMES D'INFORMATION ET DU NUMÉRIQUE (ASIN)



BENIN TELECOMS INFRASTRUCTURES (BENIN)



LABORATOIRE DU BÂTIMENT ET DES TRAVAUX PUBLICS DE LA CÔTE D'IVOIRE



ASSOCIATION POUR LE DÉVELOPPEMENT DES COMMUNES DU BÉNIN (ADECOB)



AGENCE NATIONALE DE LA GESTION DE L'ENVIRONNEMENT (AGEN)



INSTITUT NATIONAL D'ASSURANCE MALADIE



CONSORTIUM DES ENTREPRISES TROPICALES (TOGO)



COMPAGNIE IVOIRIENNE D'ÉLECTRICITÉ (CÔTE D'IVOIRE)



COMPAGNIE IVOIRIENNE DE COTON (CÔTE D'IVOIRE)



DISTRICT AUTONOME DU GRAND LOME (TOGO)



INTERNATIONAL BUILDING AND MANAGEMENT (IBMA)



MINISTERE DU COMMERCE



MINISTERE DE L'URBANISME, DE L'HABITAT ET DE LA REFORME FONCIÈRE DU TOGO



PROJET DE DÉVELOPPEMENT DES INFRASTRUCTURES SOCIO-ÉCONOMIQUES POUR LA SÉCURITÉ ALIMENTAIRE



SOCIETE NATIONALE D'OPERATIONS PETROLIERES DE COTE D'IVOIRE



SOCIETE BENINOISE POUR L'APPROVISIONNEMENT EN PRODUITS DE SANTE



SOCIETE POUR LE DEVELOPPEMENT MINIER DE LA CÔTE D'IVOIRE



SOCIETE NATIONALE DE COMMERCIALISATION DES OLÉAGINEUX DU SÉNÉGAL



SOCIETE NIGERIENNE DE PETROLE



UNIVERSITE NATIONALE DES SCIENCES, TECHNOLOGIES, INFORMATIQUE ET MATHÉMATIQUES DU BENIN



CAISSE DES DÉPÔTS ET CONSIGNATIONS DU BENIN



HÔPITAL NATIONAL DE NIAMEY AU NIGER



SOCIETE DES TRANSPORTS URBAINS DU GABON



UNITE D'APPUI A LA GESTION ET A LA COORDINATION DES PROGRAMMES



FONDS AFRICAIN DE GARANTIE - AFRICAN GUARANTEE FUND



SOCIETE BENINOISE DE PRODUCTION D'ÉLECTRICITÉ



COMMUNE DU COUPÉ A - LOME - TOGO



INSTITUT NATIONAL DE PRÉPARATION PROFESSIONNELLE



Agence sénégalaise de Réglementation pharmaceutique



DIRECTION GENERALE DES DOUANES DU SÉNÉGAL



MAIRIA DE COTONOU



MINISTÈRE DU BUDGET

CABINET INTERNATIONAL DE FORMATION ET CONSEIL

+228 92 09 09 02 | +228 99 09 09 02 | Lomé (Togo)

+971 05 06 15 28 62 | Dubai (United Arab Emirates)

consulting@bassentreprises.com

www.bassentreprises.com